

# Gallina Blanca Star ultima una compra en China

El grupo facturó 658 millones de euros en el 2007

MAR GALTÉS  
Barcelona

Gallina Blanca Star ultima la adquisición de una compañía de alimentación local en China. El grupo de alimentación enfoca de esta manera su nueva estrategia en el mercado asiático, después de anunciar recientemente el cierre de la planta que Gallina Blanca tenía en Huizhou desde 1993 y donde fabricaba sus pastillas de caldo Jumbo. La operación, que está en fase de negociaciones, se dirige a incorporar primero una compañía de un tamaño medio, que será la plataforma de crecimiento para, mediante "alianzas estratégicas



Artur Isern es el consejero delegado del nuevo grupo

Tras cerrar la fábrica de Huizhou, el grupo opta por crecer en Asia con alianzas estratégicas locales

locales", alcanzar un negocio de más de 100 millones de euros a medio plazo, explican fuentes de la compañía.

El grupo Gallina Blanca Star nació a finales del 2006 de la fusión de Gallina Blanca y Star. En su primer ejercicio conjunto, el 2007, las ventas alcanzaron los 658 millones de euros (Gallina Blanca facturó unos 250 millones el año anterior). El grupo es propiedad al 50% de las familias

Carulla (a través de Agrolimen, el holding que también controla Arbora & Ausonia y Eat Out-Pans & Company) y la italiana Fossati (a través de la sociedad Findim). La fórmula de empresas participadas al 50% ha sido utilizada históricamente por los Carulla en sus estrategias de negocio (lo hicieron con Procter & Gamble, con Ralstom Purina).

Gallina Blanca Star, cuyo consejero delegado es Artur Isern y

que mantiene su sede en Barcelona, da por superada la integración y emprende ahora una nueva etapa de crecimiento, para "maximizar sus sinergias y utilizar la gran capacidad de inversión resultante". El nuevo plan estratégico tiene como objetivos "el crecimiento geográfico, la aceleración del crecimiento en categorías de valor añadido, y la atención a las oportunidades de compra". China es el país donde prioriza la búsqueda de adquisiciones, aunque también estudiará añadir productos estratégicos en los mercados donde ya tiene fuerte implantación, que son Italia (representa el 40% de los ingresos del grupo), España (el 30%), Holanda, Rusia y Europa del Este, África y Oriente Medio.

El enfoque de negocio de Gallina Blanca Star se centra en las "soluciones culinarias semielaboradas o acabadas, con calidad de sabor y nutricional equivalente al producto hecho en casa". Los productos estrella de la compañía son los saborizantes (caldos en pastilla, polvo), las sopas, salsas y platos preparados, con las marcas Avecrem, Gallina Blanca, Sopinstant, El Pavo, Jumbo, Star o Grand'Italia. Su filosofía es "ocupar siempre posiciones de liderazgo" en los mercados en los que opera. Por ejemplo, según datos de Nielsen, en España tiene un 51,3% en sopas (un 57,6% en caldos líquidos, con 31 millones de litros vendidos en el último año).

## Caída de ventas del 40% en algunos sectores

ÁVILA Efe

El presidente del Consejo General de Colegios de Agentes Comerciales de España, Ignacio Manzano, advirtió ayer que la crisis económica está afectando a las ventas de determinados sectores, que han experimentado

descensos de hasta el 40%. En un encuentro con el colegio de agentes comerciales de Castilla y León, Manzano dijo que esta crisis económica es "más aguda que la de los años 70", y aseguró que las ventas en recambios del automóvil, cosméticos, decoración o muebles han descendido

"cerca de un 40%". A su juicio, en estos sectores la crisis es "más significativa" que en otros como el de la alimentación, en el que los consumidores se decantan por "las marcas blancas".

Manzano ha solicitado una entrevista con el presidente del Gobierno, José Luis Rodríguez Zapatero, para exponerle los problemas de un sector, el de los agentes comerciales, que aglutina a 200.000 personas en España, y para pedirle medidas que compensen el "alto coste de los desplazamientos".

Pedro Nueno



## Confianto

En el aeropuerto Charles de Gaulle, en París, a las seis de la mañana tienen ya varios periódicos españoles del día. Cuando vuelves aquí conectando por ese aeropuerto, que tiene vuelos a todos los sitios relevantes del mundo, puedes aterrizar mentalmente en España, leyendo, cuando la mayor parte de tus amigos y seres queridos aún duermen. Yo me cojo con avidez dos de los tres periódicos españoles que suelen estar allí a esas horas. El miércoles las noticias eran tan horribles, los titulares tan pesimistas que me daban ganas de cambiar el vuelo para cualquier otro sitio en vez de coger el de Barcelona. Es un buen ejercicio sin embargo. Con el tiempo aprendes que la realidad no será tan horrible como la pinta la prensa, pero así llegas preparado para lo peor. El martes pasado en Shanghai tuve un encuentro insólito. Salía de una sala en la biblioteca de mi escuela en la que había tenido una reunión y veo una pareja occidental, jóvenes y con muy buen aspecto, que admiraban el edificio. Se me acercan y se presentan. Son de Barcelona. "Estamos en nuestro viaje de boda. Hemos venido a ver esto porque seguramente acabaremos en este país". Quien no crea en la juventud o en el futuro que se apunte que los hay que incluyen visitar una escuela de negocios en su luna de miel. El jueves, me visita un joven americano. Es ingeniero y ha trabajado duramente en Aqueeduct Medical, una empresa de San Francisco fundada por un ex alumno mío, Benjamin Krempel, con el apoyo del fondo de capital riesgo del Iese. "Empiezo mi máster en Harvard, en Boston, en septiembre y lo más importante que he aprendido de Benjamin en estos años a sus órdenes es que

Barcelona está un poco dormida, se mira demasiado el ombligo

médico innovador son otra prueba de que tenemos futuro. El jueves un grupo de ejecutivos jóvenes de Barcelona, Xavier Claramunt, Joan Cuevas y Jordi Arumí, fundadores de Galatic Suite organizaban un acto espacial. Su proyecto es montar un hotel en el espacio. Ya les he dicho que a eso me apunto. En el espacio hasta haría una semana de vacaciones sin sentirme mal. Pero otros dos jóvenes emprendedores globales de Barcelona me explican una *joint venture* que acordaron también el jueves con la empresa más grande del mundo en su sector. Seguimos teniendo futuro.

Ya se habrán dado cuenta de que he vuelto a sacar cuatro ciudades fantásticas que podrían tener muchas cosas en común. De oeste a este: San Francisco, Boston, Barcelona y Shanghai. San Francisco y Barcelona están un poco dormidas. San Francisco no se recuperó bien de la crisis tecnológica hará casi una década. Barcelona se mira demasiado el ombligo desde hace varios años. Boston empujada por sus universidades y su medicina es imparable. Shanghai es dinámico trepidante y en cuanto acaben los juegos de Pekín se va a lanzar como un cohete hacia su Exposición Universal del 2010 para asombrar más al mundo. Aquí tenemos imagen, credibilidad, contactos, capacidades. Deberíamos tener futuro y ser motor de verdad de todo nuestro país. ¿Nos cambiamos las pilas? Si me publican este artículo, por lo menos este domingo saldrá alguna noticia positiva.

**Gipisa**

Comparamos edificios con o sin inquilinos y participaciones indivisas de fincas

93 208 07 30

www.gipisa.com

Grupo **IBUSA**

**CONVOCADAS** DOGC 01/07/08

**557 plazas**

**Cos Administratiu**

**102** APROBADOS ADAMS 46,6% del total CONVOCATORIA ANTERIOR

**Generalitat de Catalunya**

**PRÓXIMAS CONVOCATORIAS**

| Generalitat Catalunya | Previsión    | ICS                           | Previsión |
|-----------------------|--------------|-------------------------------|-----------|
| Cos Subaltern         | sept. 08     | Tècnics i Gestió (100 plazas) | sept. 08  |
| Cos Superior          | oct.-dic. 08 | Auxiliars (900 plazas)        | oct. 08   |
| Mossos d'esquadra     | nov. 08      | Zeladors                      | finals 08 |
| Agents Rurals         | finals 08    | Administratiu                 | finals 08 |

En Adams preparamos estas oposiciones con: Clases Presenciales • Curso On Line/Distancia • Textos

Bailèn, 126 Verdaguer

902 333 543 • www.adams.es

ADAMS desde 1957

**ES VEN EDIFICI OBRA NOVA**

**A SANT GERVASI**

8 habitatges, parquings i trasters

Directe de propietari

Tel. 93.200.18.22

**PRECISAMOS VIVIENDAS EN ALQUILER**

Para clientes con referencias. En Barcelona Ciudad.

**OPTIMUM 93 419 71 84**

**MUNTANER - SANTALÓ**

EDIF. NUEVO. VENTA O ALQ.

1.000 m<sup>2</sup> + 33 Pk. Apto sede Clínica, Oficinas, Gimnasio...

663 85 24 39